

**È possibile gestire il  
costo dell'energia?**

**Spagna, futura “locomotiva”  
energetica d’Europa**

**Dire addio alle  
spese energetiche**

*Progettare e attuare il distacco dall’acquisto di energia dai vari produttori e rendersi autonomi nella produzione del proprio fabbisogno di consumi è possibile. Ecco come.*

- 
- 3 Energika**  
*Una scommessa vinta*
- 4 È possibile gestire il costo dell'energia?**  
*Con le bollette alle stelle cresce la preoccupazione sul futuro delle imprese, ma si può rimediare*
- 7 Conosciamoci**  
*Ogni mese intervista doppia ai nostri colleghi*
- 9 Dire addio alle spese energetiche**  
*È possibile. Ecco come.*
- 12 Spagna, futura "locomotiva" energetica d'Europa?**  
*Vi presentiamo la nostra consociata: Energika Spagna*
- 15 Audit energetico: obbligo o necessità?**  
*Energika può aiutarti*
- 18 Un regalo per te**  
*Sfoglia il magazine per ottenere una sorpresa*
- 19 Guida all'Uso Consapevole dell'Energia**  
*Scarica gratis il manuale pratico per risparmiare sui costi delle bollette energetiche*

# ENERGIKA

## *Una scommessa vinta*



**Paolo Paglierani**  
CEO Energika

Il Premio Nobel per la Fisica Niels Bohr era solito dire che "fare previsioni è molto difficile, soprattutto sul futuro". E aggiungerei, soprattutto nell'energia.

La storia dei mercati energetici è, infatti, stata caratterizzata spesso da eventi dirompenti in grado di cambiare il corso delle cose in maniera del tutto inattesa e raramente prevedibile. Questi "spiazzamenti" sono stati perlopiù determinati dall'intervento di variabili tecnologiche, politiche e economiche di grande portata.

Quando nel 1997 abbiamo fatto nascere Energika, abbiamo fatto una scommessa sul futuro. Una previsione che si è rivelata azzeccata. Aiutare le imprese a risparmiare sui costi energetici sarebbe stata la scelta giusta. Una scelta vincente. Allora, in quel lontano 1997 non ci aspettavamo certo di crescere sino ad arrivare a 35 dipendenti, una nuova sede in Spagna e tanti altri progetti. Ma la grande energia che muove Energika, è il team che la compone.

È a loro che va il mio ringraziamento, perché se Energika oggi è una realtà consolidata, in espansione e che aiuta tante aziende a risparmiare, dietro c'è il loro lavoro.

# È possibile gestire il costo dell'energia?

*Con le bollette alle stelle cresce la preoccupazione sul futuro delle imprese, ma si può rimediare*



Abbiamo il piacere di intervistare Agostino Demaurizi, socio e direttore commerciale di Energika.

In questa intervista affrontiamo un tema molto caldo e che riguarda tutte le imprese del Paese: il costo dell'energia

**Sappiamo che Energika si rivolge principalmente a imprenditori del settore industriale e del terziario, con l'obiettivo di ottimizzare e ridurre i costi e i consumi energetici dei clienti. In una fase come quella attuale è ancora possibile riuscire a risparmiare?**

La fase attuale è molto particolare, perché assistiamo ad una riduzione dei costi e dei prezzi energetici, rispetto ai mesi scorsi, dovuta a qualcosa di im-



**Agostino Demaurizi**  
Direttore Comm. Energika

portante e inedito. L'Europa è intervenuta mettendo un tetto al prezzo del gas e innescando un meccanismo che ha avuto un effetto positivo sui mercati, riducendo il prezzo del gas e, di conseguenza, anche quello dell'energia elettrica. Il momento attuale vede

tariffe quasi pre-guerra, non particolarmente basse ma neppure altissime come nella scorsa estate. Questo meccanismo, che molti auspicavano,

è riuscito a ridurre la parte speculativa del mercato, che nell'ultimo periodo era molto forte.

Altro fattore è stata la bassa domanda data dalle temperature piuttosto miti di questo periodo. Tutto questo ha portato a una condizione di prezzi più sostenibili.

Sembra positivo, ma è proprio questo il momento in cui bisogna fare più attenzione, perché probabilmente ci sarà un rialzo, non appena la contingenza di questi due fattori verrà meno.

### **Quali sono i vantaggi che un imprenditore potrebbe ottenere rivolgendosi a Energika?**

Monitorare il mercato, valutare per chi ha contratti flessibili la possibilità di fissare il prezzo, ma, soprattutto, ridurre la dipendenza dalla rete investendo nelle rinnovabili restano tutte pratiche necessarie per ottenere un vero risparmio.

Abbiamo visto come questa situazione altalenante ci ponga l'urgenza di ripensare realmente al proprio fabbisogno energetico, cercando di essere i più efficienti possibile, ma anche di sfruttare il più possibile l'autoproduzione di energia in modo rinnovabile. Con Energika un imprenditore può avere una guida in un mercato complicato sia per le condizioni contrattuali che per le molteplici offerte che vengono proposte. Spesso comparare le offerte diventa quasi un lavoro nel lavoro e non tutti hanno il tempo o le capacità per destreggiarsi in un mercato in continua evoluzione.

Energika ha i canali aperti con tutti i fornitori e, gestendo oltre 700 clienti e 1000 utenze, siamo quotidianamente in trattativa con i fornitori, riuscendo a capire quali sono i più convenienti e competitivi in quel singolo momento. Altro fattore importante è la conoscenza, sia di normative, tariffe, crediti d'imposta ecc... sia dei meccanismi



**Con Energika un imprenditore può avere una guida in un mercato complicato**

per ottenere agevolazioni che, se non conosciute, vengono perse. Energika serve al cliente sia come consulente sia a livello ingegneristico, per efficientare al meglio la propria azienda, lavorando su più fronti.

**Il settore energetico italiano è molto competitivo, tanto che noi tutti riceviamo decine di telefonate ogni settimana con le offerte più disparate. Cosa differenzia Energika dai suoi concorrenti e perché dovremmo sceglierla come operatore di fiducia?**

Quello che ci contraddistingue è che non siamo un'azienda appena nata, ma siamo qui dal 1997, e fin dall'inizio avevamo capito che la strada migliore era quella di gestire la bolletta a 360°, sia sotto l'aspetto prezzo, che sotto quello dei consumi.

È questo gioco di squadra a renderci vincenti, rispetto ad altri che magari sono più concentrati solo su un aspetto.

Poi aggiungo che ci sta dando molta soddisfazione la nostra esperienza in Spagna, dove siamo da un anno e mezzo con Energika Spagna. Questo ci permette di avere una visione di quello che accade anche in un altro Paese, ad esempio per il Price Cap, che la Spagna aveva già introdotto, ci ha permesso di affrontarlo con un'esperienza diretta conoscendone già in anticipo i possibili effetti.

Poi, comunque, permettetemi di aggiungere che siamo un'azienda ben strutturata che è raddoppiata negli ultimi anni, con una trentina di persone attive e siamo sempre alla ricerca di personale per soddisfare le crescenti esigenze dei nostri clienti.

**Fin dall'inizio avevamo capito che la strada migliore era quella di gestire la bolletta a 360°, sia sotto l'aspetto prezzo, che sotto quello dei consumi**



# Conosciamoci

**Questa rubrica presenta il team Italo-Spagnolo di ENERGIKA.  
In ogni numero intervista doppia ai nostri colleghi**

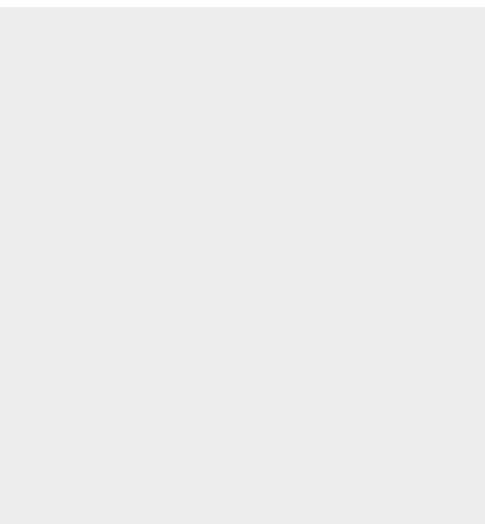


**Federica Mossa**  
Ingegnere Responsabile  
Uff. Tecnico e Consulenza

Siamo sorelle.

A febbraio festeggio 11 anni!

Da sempre amo sia le materie scientifiche che quelle umanistiche ma al Liceo mi affascinava capire come funzionassero le cose e per questo sono diventata ingegnere! Gran parte del mio lavoro però non è davanti a un foglio di calcolo ma a contatto con le persone e questo mi piace molto.



**Lasciatemi indovinare: siete parenti**

**Da quanti tempo siete in ENERGIKA?**

**In due ruoli così diversi poi?**



**Elena Mossa**  
Responsabile  
Uff. Marketing

Eh sì, siamo sorelle!

Fede è in Energika da una vita ormai, io invece sono una new entry: sto per festeggiare il primo anno!

Siamo sempre state molto diverse, con anche inclinazioni e predisposizioni molto diverse... al punto che in famiglia ci scherzano su dicendo che se una cosa non piace a una delle due, sicuramente piacerà tantissimo all'altra! Io ho sempre avuto la predisposizione per le lingue, mi piace stare al centro dell'attenzione, intrattenerre gli altri e amo l'arguzia e la brillantezza intellettuale: dopo la laurea in traduzione e interpretariato, quindi, ho scelto di trasferirmi in Belgio e prose-

Anche se siamo molto diverse andiamo d'accordo (ora che siamo adulte!) e fuori dal lavoro ci accomuna e ci fa frequentare la passione per il buon cibo, tratto distintivo di famiglia.

Vorrei che Energika fosse sempre di più un punto di riferimento non solo dal punto di vista lavorativo ma anche per il benessere e la crescita delle persone, quindi oltre a continuare la nostra espansione commerciale sogno classi di yoga in pausa pranzo e un asilo aziendale... ce la farò!

**Vi frequentate anche fuori dal lavoro?**

**Cosa vorresti realizzare in ENERGIKA?**

guire gli studi con un master in comunicazione business multilingue, per poter imparare, oltre a comunicare, come comunicare efficacemente.

Non siamo mai uscite tanto insieme in realtà, abbiamo cominciato soprattutto recentemente, dopo il mio trasferimento a Rimini. E uno dei motivi per cui sono contenta di aver cambiato così repentinamente vita è proprio perché lavorare in Energika e trasferirmi mi ha dato la possibilità di coltivare di più il rapporto con Fede.

Beh, spero di vederla crescere sempre di più e mi piacerebbe che pian piano fossimo presenti anche, in particolare, sui mercati francofoni, in modo da poter tornare a parlare un po' francese! Però sempre mantenendo la grande umanità e attenzione al dipendente e al cliente che ci contraddistinguono: non siamo una multinazionale fredda e impersonale, ma coltiviamo un approccio moderno secondo cui dipendenti e clienti felici rendono grande un'azienda. E non è scontato!

**Non siamo una multinazionale fredda e impersonale, ma coltiviamo un approccio moderno secondo cui dipendenti e clienti felici rendono grande un'azienda**



# Dire addio alle spese energetiche

***Progettare e attuare il distacco dall'acquisto di energia dai vari produttori e rendersi autonomi nella produzione del proprio fabbisogno di consumi è possibile. Ecco come***



Chiara Magnani, ingegnere che lavora da anni in Energika, di cui è anche socia, è il direttore operativo.

A lei chiediamo quali sono i passi che un'azienda deve intraprendere per rendersi autonoma energeticamente

**Partiamo dalla domanda classica. È possibile rendersi autonomi nella produzione di energia?**

La risposta a questa domanda classica non è così semplice in realtà. Molto dipende dalla tipologia di utenza, se parliamo di una casa o di un'azienda manifatturiera da milioni di kWh di consumo sicuramente le valutazioni sono diverse. Per una piccola utenza può essere più semplice con l'utilizzo di sistemi di accumulo; anche



**Chiara Magnani**  
Direttore Operativo

per i grandi consumatori comunque è possibile svincolarsi dalla totale dipendenza dalla rete, puntando su efficienza energetica e autoproduzione di energia da fonti rinnovabili e non. In ogni caso anche raggiungere non l'assoluta indipendenza ma una quota parte di au-

toproduzione può essere molto importante e contribuire a ridurre considerevolmente la spesa energetica.

## **Quali sono i passi che Energika compie come consulente per le aziende per raggiungere questo obiettivo?**

Si deve partire auspicabilmente da un'attenta analisi dei consumi del cliente. L'ideale è una diagnosi energetica dove, facendo una fotografia dei consumi dello stabilimento e dei suoi impianti, si riescono ad identificare delle inefficienze che, se sane, possono portare ad un immediato risparmio energetico. Naturalmente produrre energia da rinnovabili e non è una delle importanti opzioni a disposizione, ogni impianto deve essere dimensionato accuratamente in modo da soddisfare le richieste delle utenze che sono servite. Energika inizia con uno studio di fattibilità dove, accanto al dimensionamento preliminare

dell'impianto, andiamo ad indagare la producibilità, la quota di autoconsumo, la possibilità di remunerazione dell'energia immessa in rete e le incentivazioni/finanziamenti disponibili. Si prosegue poi con una progettazione esecutiva al fine di stilare un capitolato delle opere che servirà per richiedere le offerte di realizzazione alle ditte installatrici. La nostra esperienza e la nostra indipendenza da qualsiasi costruttore o installatore ci permettono di essere a fianco del cliente per aiutarlo nella scelta.

## **Quanto è, ovviamente indicativamente, il risparmio che un'azienda può raggiungere rendendosi autonoma?**

Il risparmio è, naturalmente, molto



**Si deve partire sempre da un'attenta analisi dei consumi del cliente**

variabile, dipende dal profilo di consumo del cliente, dalla tipologia di impianto, dalla disponibilità di superficie, dalla possibilità di realizzare un autoconsumo a distanza... In generale con una buona attività di studio di fattibilità e progettazione possiamo realizzare impianti che coprono il fabbisogno aziendale da un 30% fino anche ad un 80-90%.

### **Che tempi può avere questa operazione?**

Oggi il mercato di questi impianti è condizionato spesso da tempi di consegna dei materiali incerti e, alcune

volte, lunghi. Proprio per questo sono importanti secondo me due fattori: innanzitutto affidarsi ad esperti progettisti che possono aiutare il cliente nella scelta di un'impresa che realizza l'impianto, dove tempi di consegna e caratteristiche tecniche sono aspetti fondamentali per la valutazione della proposta. Il secondo fattore è partire il prima possibile! L'iter di realizzazione di un impianto fotovoltaico di una certa potenza può arrivare anche ad un anno, dalla fattibilità all'allaccio, quindi non c'è tempo da perdere se si vuole cominciare a risparmiare!

**In generale con una buona attività di studio di fattibilità e progettazione possiamo realizzare impianti che coprono il fabbisogno aziendale da un 30% fino anche ad un 80-90%**



# Spagna, futura "locomotiva" energetica d'Europa?

*Vi presentiamo la nostra consociata: Energika Spagna*



La crisi energetica mondiale ha modificato gli equilibri economici ed oggi la Spagna, che sin dall'inizio è stato uno dei Paesi "capofila" del piano NextGenerationEU, si trova ad un passo dall'essere leader mondiale nel settore dell'energia pulita

**Quali sono le ragioni che ci portano a concludere che la Spagna potrebbe diventare la futura "locomotiva" energetica d'Europa?**

Sebbene la Spagna venga considerata da anni come uno dei grandi protagonisti in tema di energie rinnovabili - fino a poco tempo fa esclusivamente nel contesto della crescente preoccupazione per gli effetti del cambio climatico - , la grave crisi energetica che



**Alejandro Besteiro Copa**  
Direttore sviluppo e business Spagna

si è scatenata lo scorso anno, come conseguenza dell'invasione russa in Ucraina, ha rafforzato queste prime impressioni che descrivevano la Spagna come la futura "locomotiva" energetica d'Europa.

Fatto salvo che nell'attualità sono varie le cause o i motivi che ci fanno affermare - a noi e ad altri professionisti del settore - quanto sopra, ritengo che potremmo riassumere le prin-

cipali ragioni a sostegno dell'assunto "Spagna locomotiva energetica d'Europa" con la leadership di questo Paese in tema di energia solare ed eolica e la sua posizione strategica per quanto riguarda l'approvvigionamento di fonti di gas.

**Potrebbe darmi qualche dettaglio su queste ragioni, cioè "la sua leadership nell'energia solare ed eolica" e "la sua posizione geografica strategica rispetto alle fonti di gas"?**

Attualmente la Spagna è l'ottava potenza mondiale per quanto riguarda la capacità totale di energie rinnovabili, occupando il secondo posto in Europa in termini di capacità eolica totale (il primo posto è occupato dalla Germania). Altresì, risultano chiave i dati forniti da altri rapporti ufficiali - redatti durante l'ultimo anno -, nei quali si sottolinea che nel 2021 la Spagna ha raggiunto un nuovo record in termi-

ni di installazione fotovoltaica con 4,9 GW di capacità installata, un +44% rispetto al 2020.

Dall'altro lato, rispetto alla posizione geografica strategica della Spagna per quanto riguarda l'approvvigionamento di gas, dobbiamo sottolineare che uno degli obiettivi più rilevanti individuati dall'Unione Europea nel 2022 è quello di cercare nuove alternative al gas russo, che nel 2021 rappresentava il 38% del gas naturale che si consumava in Europa. Per il raggiungimento del succitato obiettivo, la Spagna potrebbe giocare un ruolo chiave data la sua posizione geografica e strategica, che fa di essa una possibile nuova porta di entrata del gas per l'approvvigionamento europeo.

Il succitato obiettivo dell'UE passa dalla diversificazione dell'approvvigionamento attraverso maggiori importazioni di gas naturale liquido e la costruzione di nuovi gasdotti. Per

**La Spagna è l'ottava potenza mondiale per quanto riguarda la capacità totale di energie rinnovabili, occupando il secondo posto in Europa in termini di capacità eolica totale**



quanto riguarda la fornitura di gas naturale liquido, è chiara ed evidente l'opportunità per la Spagna, considerando che è il Paese con il maggior numero di impianti di rigassificazione in Europa.

Si sottolinea poi che un'alternativa rilevante è l'approvvigionamento di gas dall'Africa, dato che il Continente possiede circa il 7% delle riserve mondiali di gas naturale. Da questo punto di vista, l'importanza della penisola iberica dipenderà nel breve periodo dallo sviluppo delle relazioni con l'Algeria.

Infine sarà determinante poter valutare la capacità della Spagna di poter trasportare il gas al resto d'Europa, utilizzando le diverse interconnessioni.

### **Quali circostanze potrebbero condizionare la Spagna a diventare uno dei leader energetici europei?**

Nonostante possa risultare ridondante o elementare, per diventare un leader energetico a livello europeo

e mondiale, la Spagna dovrà portare avanti una serie di misure, piani e progetti che creino le condizioni politiche, economiche e giuridiche che le garantiscano detto ruolo. Non si tratta di essere semplicista, ma i principali ostacoli o problematiche proveranno proprio da come la Spagna interpreterà il ruolo che dovrà giocare.

La penisola iberica dovrà essere all'altezza delle circostanze: giocare bene questa partita può comportare *un prima ed un dopo* economico senza precedenti nella storia del Paese. Inoltre, si dovrà lavorare con grande energia sulla materia normativa, garantendo una maggiore agilità nei tratti burocratici ed amministrativi, superando la problematica dei tempi lunghi, che generano incertezza e disincentivano enormemente gli investimenti privati nel settore. Sarà necessario che i governi nazionale ed "autonómicos" (regionali) lavorino sulle tempistiche, sulle difficoltà e sugli ostacoli che possono impedire il naturale sviluppo di progetti di energie rinnovabili.



**La Spagna potrebbe giocare un ruolo chiave data la sua posizione geografica e strategica che fa di essa una possibile nuova porta di entrata del gas per l'approvvigionamento europeo**

# Audit energetico: obbligo o necessità?

*Energika può aiutarti*



Dal 2014 l'Audit Energetico, o Diagnosi Energetica, è obbligatorio, su base quadriennale, per tutta una serie di categorie d'impresa, fra cui, ad esempio, le grandi imprese e le cosiddette imprese energivore. Il 2023 è, quindi, l'anno di obbligatorietà per moltissime aziende ma... sono le uniche a dover pensare ad eseguire una diagnosi energetica?

## Cos'è un audit energetico?

Si tratta di un check-up completo dell'azienda, un'istantanea che permette di capire esattamente dove viene utilizzata l'energia e dove venga, o meno, sprecata. Un'accurata analisi, preferibilmente periodica, permette di individuare eventuali inefficienze, creare strategie correttive ad hoc e tenere monitorati la gestione dell'energia e i risultati di efficientamento raggiunti.

Ogni azienda è fatta a modo suo, ha specifiche peculiarità, abitudini e di-

verse risorse naturali disponibili a seconda del sito in cui sorge: non esiste, quindi, una soluzione che vada bene per tutti indistintamente, ma occorre uno studio dettagliato della realtà aziendale e dei processi produttivi, perfino del territorio circostante, sotto il profilo dell'efficienza energetica, per valutare le diverse opportunità di intervento e tutte le iniziative tecniche-gestionali possibili, con l'obiettivo di trovare la soluzione che possa rispondere alle esigenze specifiche di ogni sito di consumo.

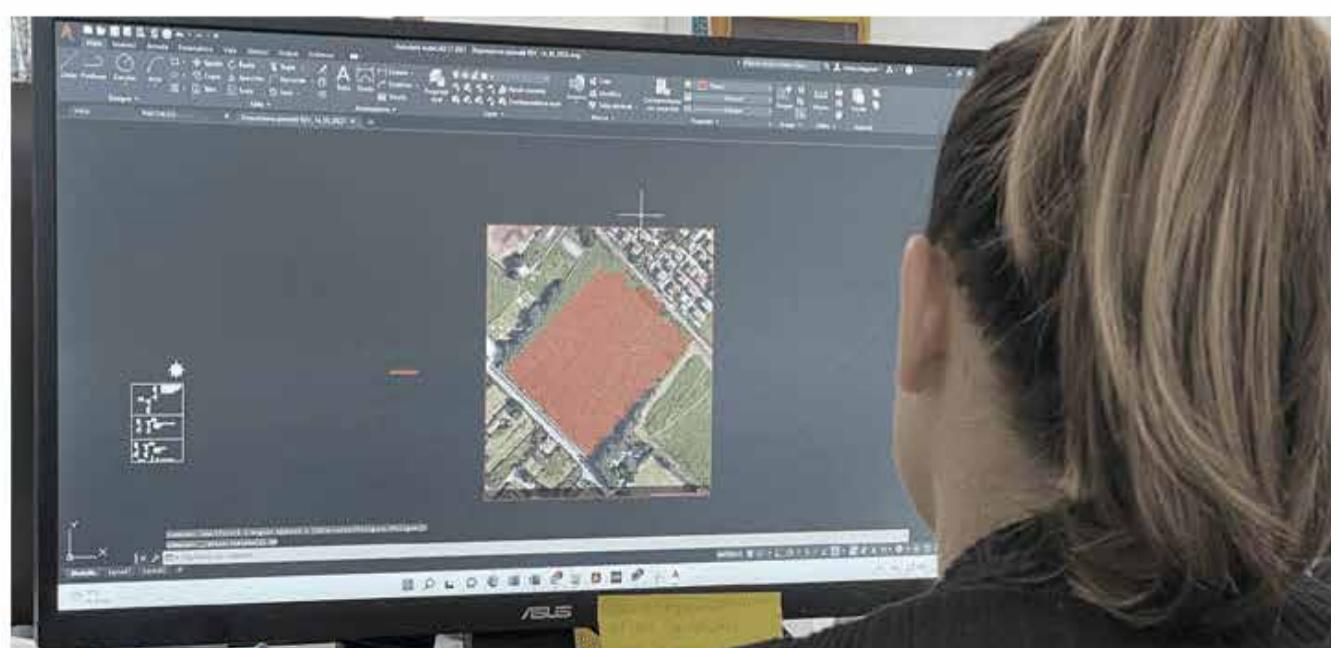
Basterebbe questo a rendere la diagnosi energetica periodica una necessità per tutti i tipi di imprese, indipendentemente dalle dimensioni o dall'obbligatorietà.

Progettare audit annuali, invece di contemplare, qualora si fosse di fronte ad una scelta obbligata, una sola diagnosi nell'anno di obbligatorietà, permette una migliore gestione dell'energia e un miglior controllo dei risultati ottenuti, in quanto consente di plasmare le soluzioni sulla base dell'evoluzione progressiva dell'azienda, monitorare la spesa energetica in maniera continuativa e spalmare eventuali investimenti su un periodo di tempo più lungo.

Ancora di più in tempi di grande volatilità dei prezzi come questi, la corretta gestione dell'energia e la limitazione degli sprechi, possono portare a con-

siderevoli diminuzioni nei consumi e, di conseguenza, a un taglio sensibile della spesa energetica. Dopo un audit, ad esempio, è possibile valutare la possibilità di rendersi il più possibile indipendenti dalla rete di distribuzione, sfruttando le peculiarità del territorio circostante per autoprodurre energia grazie alle rinnovabili. Sebbene sia estremamente difficile soddisfare la totalità del fabbisogno energetico di un sito di consumo esclusivamente con l'energia prodotta da rinnovabili, questa, unita a delle buone pratiche di gestione dell'energia, permette nella maggioranza dei casi di abbassare sensibilmente la spesa energetica annuale. E si tratta soltanto di una delle soluzioni possibili.

Non solo. Molto spesso una diagnosi energetica aggiornata è fondamentale per poter accedere a bandi di finanziamento e agevolazioni, o per avere un punteggio più alto di altre aziende



richiedenti che ne siano sprovviste.

## Conclusioni

Energika, in qualità di E.S.C.O. certificata e grazie ad alcuni membri del team tecnico, qualificati come Esperti in Gestione dell'Energia secondo la norma UNI CEI 11339, da parte di SECEM, organismo accreditato da ACCREDIA, svolge l'attività di audit energetico industriale già da prima dell'entrata in vigore del decreto che, nel 2014, l'ha reso obbligatorio per alcuni tipi di aziende. Questo perché riteniamo sia un'opportunità irrinunciabile per ridurre il costo dell'energia, per ogni tipologia di azienda.

I nostri servizi sono, infatti, rivolti a società, piccole, medie e grandi imprese, enti pubblici e privati, industrie e operatori commerciali interessati a ricercare ogni opportunità finalizzata alla riduzione dei costi energetici.

Il nostro team è in grado non solo di seguire in prima persona tutte le fasi del processo, dalla raccolta dati tra-

mite sopralluogo sul campo alla stesura e presentazione della relazione con le proposte di efficientamento, grazie anche all'ausilio di uno speciale software specifico sviluppato da Energika, ma può anche progettare tutti gli interventi correlati, incluso il fotovoltaico.

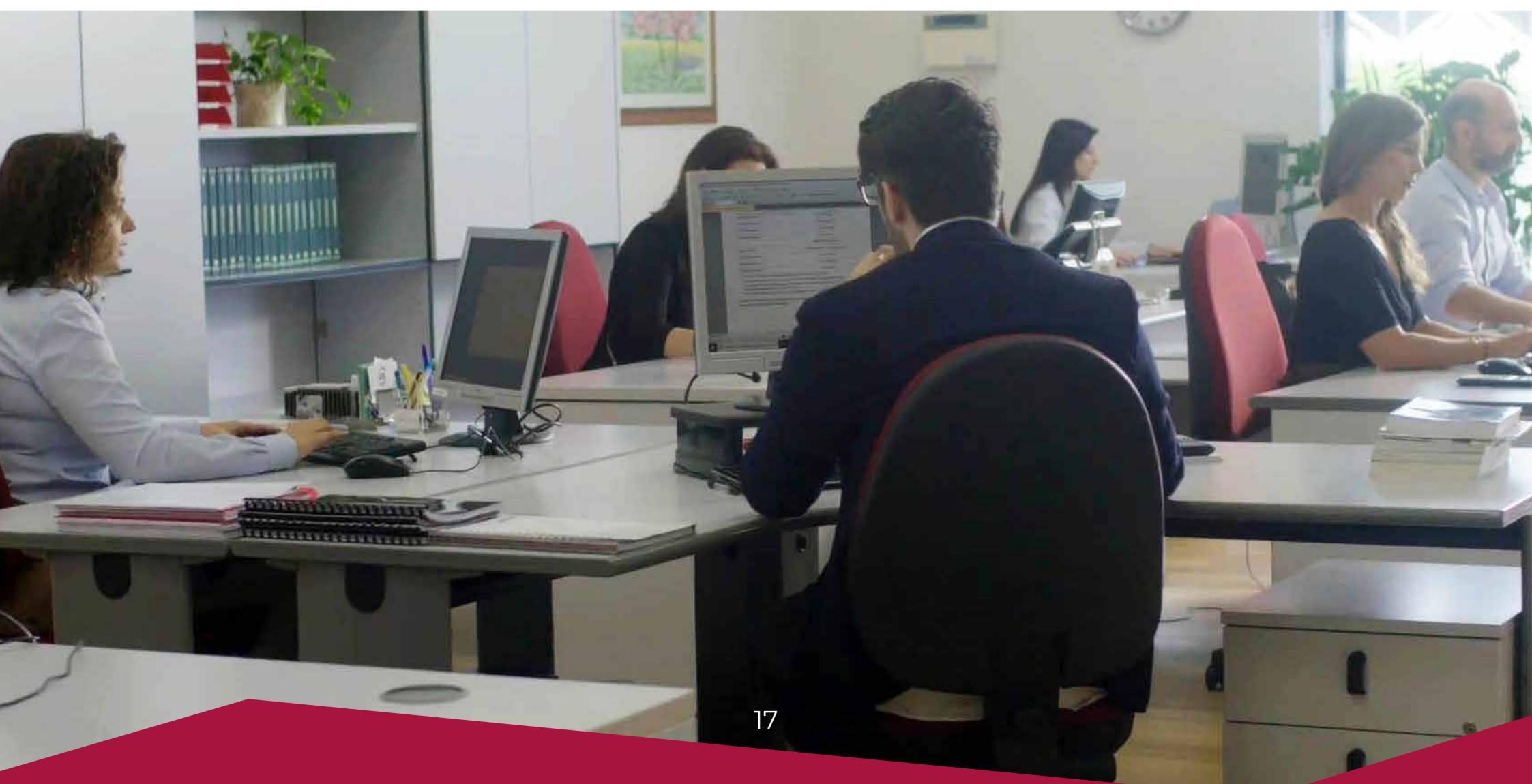
Essendo indipendenti da ogni installatore e fornitore di materiali, progetteremo l'impianto in funzione delle vostre reali esigenze e del vostro sito di consumo, aiutandovi a trovare il fornitore che presenta il miglior rapporto qualità-prezzo, per ottenere il miglior risultato possibile.

Inoltre, i nostri clienti beneficiano di un servizio di costante aggiornamento sui prezzi di energia elettrica e gas e sull'uscita di nuovi bandi di finanziamento a tema energia.

## Contattaci per maggiori informazioni!

tel.: 0541 791306 - 0541 791307

email: [info@energika.it](mailto:info@energika.it)



Un regalo per te

Accedi **GRATUITAMENTE**  
al **CALCOLATORE**  
di **Risparmio Energetico!**



**ENERGIKA**  
RISPARMIO ENERGETICO

# Guida all'Uso Consapevole dell'Energia

***Un manuale pratico per risparmiare sui costi delle bollette energetiche***

autore: Paolo Paglierani

casa editrice: Engage



«La mia esperienza imprenditoriale mi ha portato a scrivere questo testo a seguito delle numerose occasioni in cui mi sono reso conto di quanto gli imprenditori abbiano bisogno di informazioni semplici e chiare riguardo il tema energia! Soprattutto in momenti di grande apprensione come quello che stiamo attraversando è fondamentale disporre di conoscenze per far fronte alle necessità dell'impresa».

Questo manuale pratico si prefigge uno scopo preciso: quello di contribuire principalmente a fornire informazioni a supporto delle decisioni nel settore dell'energia per la tua azienda. Il testo, dunque, è pensato principalmente per tutti gli imprenditori, responsabili di reparto e anche consulenti che hanno bisogno di informazioni per decidere in un ambito divenuto molto importante, quello dell'efficienza energetica. Partiamo dal principio: da cosa è dato il costo dell'energia?

**Scarica gratuitamente il libro in formato Kindle da [Amazon](#)**



# La Fiera dell'Energia

*Segui sui nostri social tutte le novità  
sul mercato dell'energia*

**f** [energikasrlrimini](https://www.facebook.com/energikasrlrimini)

**Instagram** [energika\\_it](https://www.instagram.com/energika_it/)

**in** [company/energika-srl](https://www.linkedin.com/company/energika-srl/)



Contatta [info@energika.it](mailto:info@energika.it) dicendo di essere in possesso di questo voucher e ricevi una

**consulenza GRATUITA  
per ridurre il costo  
energetico della tua  
azienda**





**ENERGIKA**  
RISPARMIO ENERGETICO

## COMUNITA' ENERGETICHE RINNOVABILI

### CER: COSA SONO E QUALI I VANTAGGI



Una comunità di cittadini, attività commerciali, pubbliche amministrazioni locali o imprese che produce e autoconsuma energia da fonti rinnovabili

- Autoconsumo + cessione energia in surplus in rete con divisione dei ricavi fra i soci
- Risparmio in bolletta
- Autonomia energetica e decarbonizzazione



## Contattaci per saperne di più!



TELEFONO  
+39 0541 791 306



MAIL  
[info@energika.it](mailto:info@energika.it)



SITO  
[www.energika.it](http://www.energika.it)

**ENERGIKA**  
RISPARMIO ENERGETICO